



Medienmitteilung
Heerbrugg, 10. März 2017

SFS steigerte die Ertragskraft deutlich

Die SFS Group blickt auf ein erfolgreiches Geschäftsjahr zurück. Sie erreichte ein solides organisches Wachstum im Kerngeschäft von 5.9% und steigerte die Profitabilität markant auf 14.4% (EBITA-Marge normalisiert). Zudem baut sie dank zwei Akquisitionen ihre Position in der wachsenden Medizinaltechnik-Branche stark aus. Für das Geschäftsjahr 2017 erwartet SFS eine Umsatzsteigerung von 8-10%.

Im Geschäftsjahr 2016 erreichte SFS ein solides organisches Wachstum im Kerngeschäft von 5.9%. Alle Segmente haben zu diesem Wachstum beigetragen und konnten ihre Marktpositionen erfolgreich sichern und ausbauen. Der konsolidierte Umsatz erreichte mit CHF 1'437 Mio. einen neuen Höchstwert. Das entspricht einer Steigerung von 4.4% gegenüber dem Vorjahr. Währungseffekte haben sich mit 0.9% und Veränderungen im Konsolidierungskreis mit 1.5% positiv auf das Umsatzwachstum ausgewirkt. Der Auslauf des Handelsgeschäfts im Segment Engineered Components, das nicht zum Kerngeschäft zählt, hat zu einem Umsatzwegfall von rund CHF 50 Mio. (3.9%) geführt.

| Erfolgsrechnung in Mio. CHF | 2016 | ± Vj. | 2015 |
|------------------------------------|-------------|-------|---------|
| Bruttoumsatz | 1'436.5 | 4.4% | 1'376.3 |
| EBITDA | 300.5 | 12.4% | 267.4 |
| In % des Nettoumsatzes | 20.9 | | 19.5 |
| EBITA | 216.8 | 16.2% | 186.6 |
| In % des Nettoumsatzes | 15.1 | | 13.6 |
| EBITA normalisiert | 207.3 | 20.7% | 171.7 |
| In % des Nettoumsatzes | 14.4 | | 12.5 |
| Betriebserfolg (EBIT) | 155.1 | 20.2% | 129.1 |
| In % des Nettoumsatzes | 10.8 | | 9.4 |
| Unternehmensgewinn | 122.2 | 16.4% | 105.0 |
| In % des Nettoumsatzes | 8.5 | | 7.7 |
| Unternehmensgewinn cash-wirksam | 172.1 | 13.9% | 151.1 |
| In % des Nettoumsatzes | 12.0 | | 11.0 |

Markante Steigerung der Profitabilität erarbeitet

Nach dem währungsbedingten Rückgang der Ertragskraft im Vorjahr ist es 2016 gelungen, das ursprüngliche Profitabilitätsniveau zu übertreffen. Die normalisierte EBITA-Marge nach Abzug von Buchgewinnen auf Gebäudeverkäufen liegt bei 14.4%. Sie konnte damit im Vergleich zum Jahr 2015 (EBITA-Marge normalisiert 12.5%) markant gesteigert werden. Diese Verbesserung resultiert aus Verkaufserfolgen mit innovativen Produkten, der Realisierung von Skaleneffekten aufgrund der besseren Auslastung der Produktionswerke sowie der Wirksamkeit der ergriffenen Massnahmen nach der Aufwertung des Schweizer



Frankens. Der Unternehmensgewinn betrug inklusive der Effekte aus den Gebäudeverkäufen CHF 122.2 Mio. (Vorjahr CHF 105.0 Mio.).

Positionierung in Medizinaltechnik-Markt deutlich ausgebaut

Mit den Akquisitionen von Tegra Medical (USA) und Stamm (CH) hat SFS ihre Position in der wachsenden Medizinaltechnik-Branche markant ausgebaut. Damit erhält SFS Zugang zu einem grossen, weitgehend komplementären Portfolio an erstklassigen Kunden. Parallel dazu wurde das Leistungsspektrum attraktiv ergänzt. Die Kunden wiederum erhalten durch die Einbindung in die SFS Group Zugang zum Leistungsspektrum und Know-how der gesamten Organisation. SFS ist bestrebt, die Marktposition in diesem Bereich über die nächsten Jahre weiter auszubauen.

Segment Engineered Components: Erfolgreiche Entwicklung im Kerngeschäft

| in Mio. CHF | 2016 | +/- Vorjahr | 2015 | 2014 |
|------------------------------------|---------|-------------|---------|---------|
| Umsatz mit Dritten | 768.1 | 3.8% | 740.1 | 727.2 |
| Wachstum vergleichbar ¹ | | 0% | | |
| Nettoumsatz | 781.5 | 3.4% | 756.1 | 743.5 |
| EBITDA | 218.9 | 18.1% | 185.3 | 190.7 |
| In % des Nettoumsatzes | 28.0 | | 24.5 | 25.7 |
| EBITA | 165.4 | 23.4% | 134.1 | 143.0 |
| In % des Nettoumsatzes | 21.2 | | 17.7 | 19.2 |
| Betriebliche Nettoaktiven | 1'519.2 | 17.8% | 1'290.6 | 1'326.1 |
| Investitionen | 48.2 | -31.4% | 70.3 | 62.6 |
| Mitarbeitende (FTE) | 6'217 | 10.3% | 5'635 | 6'038 |
| RONOA (%) ² | 12.6 | | 10.4 | 11.0 |
| ROCE (%) ³ | 32.3 | | 26.5 | 30.8 |

¹ bei konstanten Währungskursen und gleichem Konsolidierungskreis

² Rendite (EBITA) der betrieblichen Nettoaktiven (angepasst um die Akquisition Tegra Medical im 2016 und Indo Schöttle 2014)

³ Rendite (EBITA) des durchschnittlich eingesetzten Betriebskapitals ohne immaterielles Anlagevermögen

Das Segment Engineered Components erreichte einen Umsatz von CHF 768.1 Mio., was einer Steigerung von 3.8% gegenüber dem Vorjahr entspricht. Im Kerngeschäft, d.h. unter Ausklammerung des Handelsgeschäfts der Division Electronics sowie der Währungs- und Akquisitionseffekte hätte das Umsatzwachstum 8.0% betragen. Diese Verbesserung wurde getragen vom Hochlauf wichtiger Kundenprojekte. Die EBITA-Marge konnte dank der Lancierung von innovativen Produkten, Skaleneffekten und der Massnahmen nach der Aufwertung des Schweizer Frankens um 350 Basispunkte auf 21.2% gesteigert werden.



Segment Fastening Systems: Gutes Momentum fortgesetzt

| in Mio. CHF | 2016 | +/- Vorjahr | 2015 | 2014 |
|------------------------------------|-------|-------------|-------|-------|
| Umsatz mit Dritten | 355.6 | 8.8% | 326.9 | 336.7 |
| Wachstum vergleichbar ¹ | | 7.5% | | |
| Nettoumsatz | 370.8 | 8.6% | 341.4 | 353.1 |
| EBITDA | 49.3 | 26.7% | 38.9 | 43.4 |
| In % des Nettoumsatzes | 13.3 | | 11.4 | 12.3 |
| EBITA | 33.5 | 44.1% | 23.2 | 26.9 |
| In % des Nettoumsatzes | 9.0 | | 6.8 | 7.6 |
| Betriebliche Nettoaktiven | 309.7 | 7.1% | 289.1 | 317.6 |
| Investitionen | 27.2 | 66.9% | 16.3 | 20.8 |
| Mitarbeitende (FTE) | 1'885 | 7.2% | 1'758 | 1'733 |
| RONOA (%) ² | 10.8 | | 8.0 | 8.5 |
| ROCE (%) ³ | 16.0 | | 11.1 | 12.3 |

¹ bei konstanten Währungskursen und gleichem Konsolidierungskreis

² Rendite (EBITA) der betrieblichen Nettoaktiven

³ Rendite (EBITA) des durchschnittlich eingesetzten Betriebskapitals ohne immaterielles Anlagevermögen

Das Segment Fastening Systems setzte das gute Momentum im zweiten Halbjahr fort und realisierte einen Umsatz von CHF 355.6 Mio. (+8.8%, auf vergleichbarer Basis +7.5%). Dieses Wachstum war sowohl in Bezug auf Anwendungsgebiete als auch Geographie breit abgestützt. Auch die Profitabilität entwickelte sich sehr erfreulich und erreichte eine EBITA-Marge von 9.0% (+220 Basispunkte). Somit hat das Segment einen grossen Schritt zur mittelfristigen Zielsetzung einer EBITA-Marge von 10% gemacht und bestätigt, auf dem richtigen Weg zu sein.



Segment Distribution & Logistics: Leichtes Wachstum erzielt

| in Mio. CHF | 2016 | +/- Vorjahr | 2015 | 2014 |
|------------------------------------|-------|-------------|-------|-------|
| Umsatz mit Dritten | 312.8 | 1.1% | 309.3 | 319.1 |
| Wachstum vergleichbar ¹ | | 0.9% | | |
| Nettoumsatz | 318.6 | 1.2% | 314.8 | 326.0 |
| EBITDA | 33.8 | 27.6% | 26.5 | 33.7 |
| In % des Nettoumsatzes | 10.6 | | 8.4 | 10.3 |
| EBITA | 27.1 | 44.4% | 18.8 | 26.0 |
| In % des Nettoumsatzes | 8.5 | | 6.0 | 8.0 |
| Betriebliche Nettoaktiven | 140.3 | -7.6% | 151.9 | 146.6 |
| Investitionen | 3.9 | 143.8% | 1.6 | 4.0 |
| Mitarbeitende (FTE) | 625 | -2.8% | 643 | 626 |
| RONOA (%) ² | 19.3 | | 12.3 | 17.7 |
| ROCE (%) ³ | 19.0 | | 12.5 | 18.8 |

¹ bei konstanten Währungskursen und gleichem Konsolidierungskreis

² Rendite (EBITA) der betrieblichen Nettoaktiven

³ Rendite (EBITA) des durchschnittlich eingesetzten Betriebskapitals ohne immaterielles Anlagevermögen

Das Segment Distribution & Logistics bewegt sich seit Januar 2015 in einem stark von der Aufwertung des Schweizer Franken belasteten Marktumfeld. Das umfassende Produktangebot und wichtige Projektgewinne im Bereich der digitalisierten Warenbewirtschaftungssysteme («M2M by SFS») dokumentieren die Wettbewerbsfähigkeit von SFS unimarket. Im Geschäftsjahr 2016 stieg der Umsatz um 1.1% auf CHF 312.8 Mio. und die EBITA-Marge von 6.0% auf 8.5%. Die Hälfte der Zunahme der EBITA-Marge ist auf Buchgewinne aus dem Verkauf von nicht-betrieblichen Aktiven zurückzuführen.

Auszahlung an die Aktionäre

Mit Blick auf die verbesserte Ertragskraft und die solide Bilanz beantragt der Verwaltungsrat der Generalversammlung eine Erhöhung der Ausschüttung auf CHF 1.75 pro Aktie (Vorjahr CHF 1.50 pro Aktie) aus Kapitaleinlagereserven.

Ausblick in das Geschäftsjahr 2017

Unser Fokus gilt der Stärkung der Position bei unseren Kunden, der Erschliessung neuer Kunden und Applikationen sowie der Schärfung der Produktionsprofile und der Integration der Geschäftsaktivitäten im Bereich Medizinaltechnik.

Unter Annahme unveränderter Wechselkurse erwarten wir für 2017 eine Umsatzsteigerung um 8–10% inklusive Veränderungen im Konsolidierungskreis und eine Steigerung der normalisierten EBITA-Marge auf 14.2–15.2% vom Nettoumsatz.



Über die SFS Group

SFS ist ein weltweit führendes Unternehmen für mechanische Befestigungssysteme und Präzisionsformteile. Die SFS Group AG umfasst die drei Segmente Engineered Components, Fastening Systems und Distribution & Logistics, welche die entsprechenden Geschäftsmodelle repräsentieren. Im Segment **Engineered Components** agiert SFS als Entwicklungs- und Herstellpartner für kundenspezifische Präzisionsformteile, Befestigungslösungen und Baugruppen und tritt mit den vier Divisionen Automotive, Electronics, Industrial und Medical unter den Marken SFS intec (Automotive und Industrial), Unisteel (Electronics) und Tegra (Medical) auf. Im Segment **Fastening Systems**, das sich aus den zwei Divisionen Construction und Riveting zusammensetzt, entwickelt, produziert und vertreibt SFS anwendungsoptimierte, mechanische Befestigungssysteme unter den Marken SFS intec (Division Construction) und GESIPA (Riveting). Im Segment **Distribution & Logistics** ist SFS mit ihrer Marke SFS unimarket ein führender Partner für Befestiger, Werkzeuge, Beschläge sowie innovative Logistiklösungen in der Schweiz. Die SFS Group ist weltweit in 25 Ländern mit mehr als 70 Vertriebs- und Produktionsstandorten präsent und erwirtschaftete im Geschäftsjahr 2016 mit rund 9'000 Mitarbeitenden (FTE) einen Umsatz von CHF 1.437 Milliarden.

Mehr Informationen unter www.sfs.biz

Medienkontakt:

SFS Group AG
Claude Stadler
Rosenbergsaustrasse 8
9435 Heerbrugg
Schweiz

Direkt: +41 71 727 51 85

E-mail: corporate.communications@sfs.biz

Aktieninformationen

| | |
|-----------------------|------------------|
| Valoren-Nr. | 23.922.930 |
| ISIN | CH 023 922 930 2 |
| SIX Swiss Exchange AG | SFSN |